

Subject: Re: Rozwój i komercjalizacja aplikacji "Pasjonata" - model rozliczeń miesięcznych i lista tego co będzie po kolei robione
From: Michal Siemaszko <mhsiemaszko@7thraylabs.com>
Date: 4/10/20, 3:55 PM
To: Mateusz Paluch <mateusz.paluch@4wise.pl>

Cześć Mateusz,

Około półtora miesiąca temu, przy okazji spotkania 27.02 w Mikołowie, p. Jacek wspominał, że chce iść dalej ale nie może "na raz" zapłacić pełnej kwoty i dlatego preferuje rozliczenia miesięczne.

W między czasie kilka razy już o tym wspominałem - wychodząc naprzeciw oczekiwaniom, i chcąc rozwiązać problem tego, że to Pasja nie przekazała / nie przekazuje kompletnych informacji, tak aby nie musieli się o to martwić. Ja nie mogę brać na siebie takich sytuacji w modelu "fixed price", biorąc pod uwagę że już kilka razy miało miejsce coś takiego.. Tylko w modelu "time & material", przy kontrakcie min. 6 miesięcznym, takie sytuacje przestają być problemem. Jeśli o czymś nie powiedzieli, będąc o to pytani 5+ krotnie, a okazuje się że nakład pracy jest ok. 100% większy, po prostu nie działa to w ten sposób w "fixed price". W modelu rozliczeń miesięcznych mają ten problem z głowy - ale tu też oczywiście racjonalnie musi to wyglądać, czyli to co w danym okresie miesięcznym można rzeczywiście wykonać, czyli z góry ustalone, wystarczy "luźno" doprecyzowane wymagania, spriorytetyzowane, i po kolei robione.

Biorąc pod uwagę wszystko to co miało miejsce dotychczas i powtarza się, oraz i przede wszystkim ilość tematów które zalegają / chcą mieć zrobione, proponuje w modelu rozliczeń miesięcznych, przy kontrakcie na min. 6 miesięcy, przy kwocie 12 500 PLN / miesiąc, przy dostępności min. 13 dni roboczych w miesiącu, po kolei lecieć z tym co chcą mieć robione, tj.:

I. Usprawnienia aplikacji Pasjonata WEB pod kątem funkcjonalności potrzebnej dla wymiany danych z księgowością (AUTOMATYZACJA & INTEGRACJA) (c.d.)

1) "Zestawienia Magazynowe" (instrukcja_zestawienia_sprzedazy.pdf) (c.d.)

a) "Zestawienie MFM, BFM" (punkt #1 z 'instrukcja_zestawienia_sprzedazy.pdf') + "Mieszanki" (punkt #2 z instrukcja_zestawienia_sprzedazy.pdf)

Jest to ok. 1,5 dnia pracy, więc ok. 1440 PLN gdyby chcieli rozliczyć osobno; w modelu rozliczeń miesięcznych beda mieli to ujęte już / wliczone.

2) "Zestawienia Sprzedazy" (instrukcja_zestawienia_magazyny.pdf)

a) "Zestawienie MPX - M05, MFS, MFE, MFK" (punkt #1 z 'instrukcja_zestawienia_magazyny.pdf') + "Zestawienie MFS" (punkt #3 z 'instrukcja_zestawienia_magazyny.pdf')

Jest to ok. 2 dni pracy, wiec ok. 1920 PLN gdyby chcieli rozliczyc osobno; w modelu rozliczen miesiecznych beda mieli to ujete juz / wliczone.

b) "Zestawienie usług" (punkt #2 z 'instrukcja_zestawienia_magazyny.pdf')

Jest to ok. 1 dzien pracy, wiec ok. 960 PLN gdyby chcieli rozliczyc osobno; w modelu rozliczen miesiecznych beda mieli to ujete juz / wliczone.

3) "Rozliczenia zaliczek"

Jest to miedzy 0,5 a 2 dni pracy, czyli miedzy 480 a 1920 PLN gdyby chcieli rozliczyc osobno; w modelu rozliczen miesiecznych beda mieli to ujete juz / wliczone.

Rozpietosc wynika z braku doprecyzowania wymagan - do wyjasnienia jest czy maja byc generowane dokumenty PDF automatycznie, tj. dla wszystkich rozliczen zaliczek w danym okresie czasu - czy calosc tych danych ma byc przekazana w jednym pliku, w formie dokumentu Excel lub EPP?

4) "Rozliczenia VAT"

Brak wystarczajacych informacji / specyfikacje do uzupelnienia. W rozliczeniu miesiecznym te informacje uzupelnie juz w trakcie, przekaze informacje ile to zajmie, nastepnie wykonam co potrzebne - tym samym sytuacja jak obecnie, pracujac w modelu "fixed price" (gdzie wymagania sa najpierw zbierane i jest to punkt wejścia do przedstawienia wyceny) nie bedzie miala miejsce.

5) "Integracja / komunikacja z bankiem"

Brak wystarczajacych informacji / specyfikacje do uzupelnienia. W rozliczeniu miesiecznym te informacje uzupelnie juz w trakcie, przekaze informacje ile to zajmie, nastepnie wykonam co potrzebne - tym samym sytuacja jak obecnie, pracujac w modelu "fixed price" (gdzie wymagania sa najpierw zbierane i jest to punkt wejścia do przedstawienia wyceny) nie bedzie miala miejsce.

6) "Integracja generatora EPP / rozliczen kas / z poziomu aplikacji Pasjonata WEB"

Jest to ok. 1 dzien pracy, wiec ok. 960 PLN gdyby chcieli rozliczyc osobno; w modelu rozliczen miesiecznych beda mieli to ujete juz / wliczone.

II. Uruchomienie dodatkowych wersji dedykowanych Pasjonata WEB B2B

Wdrożenie na nowym środowisku dwóch dodatkowych wersji dedykowanych (B2B) aplikacji Pasjonata WEB - poza pierwszymi 4 już wdrożonymi w ramach opcji #2 - tj. 91.201.122.25:40000/tolek/ i 91.201.122.25:40000/aaprint/

Wycene w modelu "fixed price" przedstawiałem wielokrotnie. W modelu rozliczeń miesięcznych jest to już "wliczone" i zajmie ok. 1,5 dnia roboczego.

III. Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android - Wykorzystanie GitLab Pasja dla śledzenia problemów / zbierania wymagań - błędów, zadań, pomysłów

Kilka tygodni temu przekazałem już jako kolejny "gratis" komplet informacji potrzebny pracownikom Pasji żeby dodawać zgłoszenia (błędy, zadania, pomysły) do GitLab, założyłem im konta, przygotowałem i przesłałem screencasty. Zaproponowałem wtedy że jeśli po zapoznaniu się z tym dalej nie wiedza jak korzystać, mogę im pomóc w ramach szkolenia. Oprócz szkolenia, na bieżąco dodawane przez nich zgłoszenia (błędów, zadań, pomysłów) trzeba będzie uzupełniać / konsolidować / merytoryzować / priorytetyzować, itp. - czynności, którymi zazwyczaj zajmuje się analityk czy product owner, ale akurat wystarczająco wiem na ten temat że też mogę im z tym pomóc i będzie to wliczone w ramach rozliczeń miesięcznych.

IV. Dalszy rozwój aplikacji Pasjonata WEB - Zarządzanie uprawnieniami - Zdefiniowanie roli super-admina i modyfikacje wybranych uprawnień tylko z tego poziomu, ew. uruchomienie osobnej mini-aplikacji (jeśli inżynierencja w kod PHP okaże się być niemożliwa przed jego posprzątaniem) do przydzielania wybranych uprawnień. s

V. Dalszy rozwój aplikacji na Androida - Aplikacje na Androida kompatybilne z najnowszymi wersjami Android OS i możliwość "samo-obsługi"

To kolejny temat, który p. Jacek wspominał już kilka razy, również przy spotkaniu 27.02, że jest dla niego pilny. Więc idąc po kolei, w ramach tego zostałyby wykonane:

- * podciągnięcie aplikacji tak aby mogły być kompilowane dla i instalowane na najnowszych wersjach systemu operacyjnego Android

- * możliwość "samo-obsługi" - tj. umożliwienie instalacji i uaktualniania wszystkich 14 aplikacji na Androida poprzez jedną aplikację - w miarę możliwości wykorzystanie do tego celu istniejącej aplikacji "Updater" lub napisanie od nowa

VI. Przygotowanie aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android do dalszego rozwoju / splata długu technicznego

- 1) Naprawa poważnych i krytycznych błędów w aplikacji Pasjonata WEB - wg. analizy statycznej kodu PHP aplikacji zostało zidentyfikowanych ponad 10 tysięcy poważnych i krytycznych problemów, które są przyczyną większości jeśli nie wszystkich problemów, z którymi spotykają się na co dzień użytkownicy aplikacji. Problemy wynikające z NIEDOKONCZONYCH funkcjonalności wymagają DOKONCZENIA tych funkcjonalności, i będzie to wykonane w następnym etapie.
- 2) Naprawa poważnych i krytycznych błędów w aplikacjach Pasjonata Android
- 3) Naprawa poważnych i krytycznych problemów z modelem danych wykorzystywanym w aplikacjach Pasjonata WEB i Pasjonata Android
- 3) Optymalizacja zapytań SQL powodujących zawieszanie się / wolne działanie części widoków aplikacji Pasjonata WEB i Pasjonata Android
- 4) Wydzielenie warstw, modułów i klas w kodzie PHP aplikacji Pasjonata WEB
- 5) Wydzielenie warstw, modułów i klas w kodzie Java aplikacji Pasjonata Android
- 6) Opracowanie dokumentacji technicznej / wysokopoziomowej architektury aplikacji

Aby zająć się tematami takimi jak (nazwy z oferty z listopada 2019):

- * "Wdrażanie usprawnień oraz niedokończonych i nowych funkcjonalności w aplikacji Pasjonata WEB"
- * "Wdrażanie usprawnień oraz niedokończonych i nowych funkcjonalności w aplikacjach Pasjonata Android"
- * "Aplikacja zintegrowana ze sklepami internetowymi firmy „Pasja”"
- * "Aplikacja zintegrowana z zewnętrznym systemem firmy kurierskiej"
- * "Aplikacja zintegrowana z programem do CRM"
- * "Aplikacja gotowa do odsprzedaży i wdrażania w innych firmach świadczących

usługi uszlachetniania druku w Polsce i zagranicą"

... aplikacja musi zostać najpierw przygotowana do dalszego rozwoju / dług techniczny splanowany przynajmniej dla krytycznych i poważnych błędów. Jeśli prace wymienione w punktach I-VI powyżej zajmą mniej niż 6 miesięcy, wtedy można od razu płynnie przejść do tych tematów i również w rozliczeniach miesięcznych je załatwiać po kolei.

Podsumowując - żeby to miało "ręce i nogi", jedna i druga strona transakcji musi być zadowolona; odnośnie modeli i stawek już kilka tygodni wyjaśniałem; jeśli nie są w stanie doprecyzować czegoś przed akceptacją, model rozliczeń miesięcznych to jest jedyny sposób na to żeby takie sytuacje nie stawały się problemami i móc płynnie iść dalej.

Pozdrawiam,

--

Michał H. Siemaszko
Mobile: +48 723 039 978
Signal IM: +48668566023
Telegram: mhsiemaszko
Email: mhsiemaszko@7thraylabs.com,
mhs@into.software
WWW: <http://ideas.into.software/>
GitHub: <https://github.com/ideas-into-software/>
LinkedIn: <http://www.linkedin.com/in/mhsiemaszko/>
Twitter: <https://twitter.com/IntoSoftware/>